



Sales Engineer

Ben jij commercieel ingesteld? Heb jij een kunststof technische achtergrond en kennis van spuitgieten? Weet jij bestaande relaties uit te bouwen en nieuwe klanten binnen te halen? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Wat ga je doen als Sales Engineer ?

Als onze Sales Engineer benader je leads en verricht je acquisitie in de Benelux en Duitsland. Je maakt calculaties, offertes en het begeleid offerte-trajecten. Je adviseert de klant over de technische mogelijkheden van onze producten. Je voert onderhandelingsgesprekken en sluit de deal. Je begeleidt een nieuw project van order tot oplevering samen met het team. We beschikken over een internationaal netwerk van verschillende leveranciers van machines en de daarbij behorende randapparatuur. Hiermee onderhoud je ook contact. Je bent intensief betrokken bij onze online sales via onze webshop.

Het is een combinatie functie tussen binnen- en buitendienst, waarbij je regelmatig klanten en beurzen bezoekt. Je werkt in deze rol nauw samen met de Sales Manager om nieuwe opdrachten binnen te halen en de klanten op de juiste manier te bedienen. Bij gebleken geschiktheid en ambitie bestaat er de mogelijkheid om de Sales Manager op te volgen.

Waar ga je werken als onze nieuwe Sales Engineer?

In 2005 is Hacoplast B.V. opgericht. De hoofdactiviteiten van ons bedrijf zijn levering van kostengunstige spuitgietmachines uit China en aanverwante apparatuur. Denk hierbij aan koelmachines, drogers, robots, matrijzen etc. Ook service en onderhoud worden een steeds belangrijker deel van ons werk. Bovendien wordt eigen productie voor speciale projecten een steeds groter deel van onze activiteiten.

Er zijn momenteel 11 medewerkers bij ons werkzaam. Sinds 2018 zijn wij gevestigd in een representatief kantoor in Pannerden. Hier beschikken we ook over een showroom/magazijn waar continu verschillende machines en reserve onderdelen op voorraad zijn.

Wat vragen we van onze nieuwe Sales Engineer ?

Je voelt je thuis in een hectische dynamische omgeving. Je hebt kennis van kunststof spuitgieten. Een analytisch denkvermogen en een nauwkeurige werkwijze. Je bent daarnaast een team player en hebt ervaring met projectmatig werken.

Verder vragen we van je:

- HBO werk- en denkniveau en een opleiding in de techniek en/of sales.
- Heldere communicatievaardigheden.
- Beheersing van de Engelse en Duitse taal is een pré.

Wat bieden wij je als Sales Engineer?

Naast een plezierige en zeer vrije werksfeer in een klein en hecht team, biedt Hacoplast je een marktconform salaris, goede arbeidsvoorwaarden, een pensioenregeling en uiteraard vakantiegeld. Een bedrijfsauto, laptop en mobiele telefoon behoren tot je uitrusting. Verder biedt Hacoplast je alle mogelijkheden om binnen de organisatie te werken aan jouw persoonlijke en professionele ontwikkeling door middel van opleidingen en training on the job.



Wil je kennismaken of meer weten? Je bent van harte welkom!

Voor functie-inhoudelijke informatie neem je gerust contact op met onze Recruiter Sander Liebrand, Sander is te bereiken via 06-46205615. Hij zal je graag uitleggen wat de vacature van Sales Engineer inhoudt en hoe het is om je loopbaan te starten bij Hacoplast. Voor solliciteren kun je reageren via s.liebrand@craftin.nl. Meer informatie over ons vindt je op onze website www.hacoplast.com.



Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.